

確実に事業成果へ結びける人材育成プログラム実施のご提案

弊社オフィス・マッケンジーは、岡山県の中小企業、地域経済団体を対象としての実践的経営コンサルティングを行う会社です。机上の空論、きれいごとを一切排除し、経営課題を実践的に解決(ベスト・ソリューション)するための支援を行います。オフィス・マッケンジーでは、実際の課題解決の経験から検証・蓄積してきたセオリーと「使える」手法をベースに、課題解決ノウハウを人材育成プログラムとして開発、提供いたします。

オフィス・マッケンジーがご提供する人材育成プログラムの特徴

超・実践的内容です

形だけ、自己満足の研修を行う余裕は中小企業にはないはず。『今日から実践』できる研修とします。実際は使えない技術・知識はあらかじめプログラムから排除しています

アタマよりカラダです

机上で覚えた知識・技術は、机上でしか使えません。頭で覚えるよりもカラダに覚えこませ、意識せずとも自然に実践できるように知識・技術をインプットします

完全カスタマイズです

御社特有の課題、問題関心、社員のレベルに合わせてカリキュラム内容を完全にカスタマイズします。よくありがちな研修教材の使いまわしはいたしません。



代表取締役
主任講師
児玉 健治<Koda McKenzie>

オフィス・マッケンジーの講師は・・・

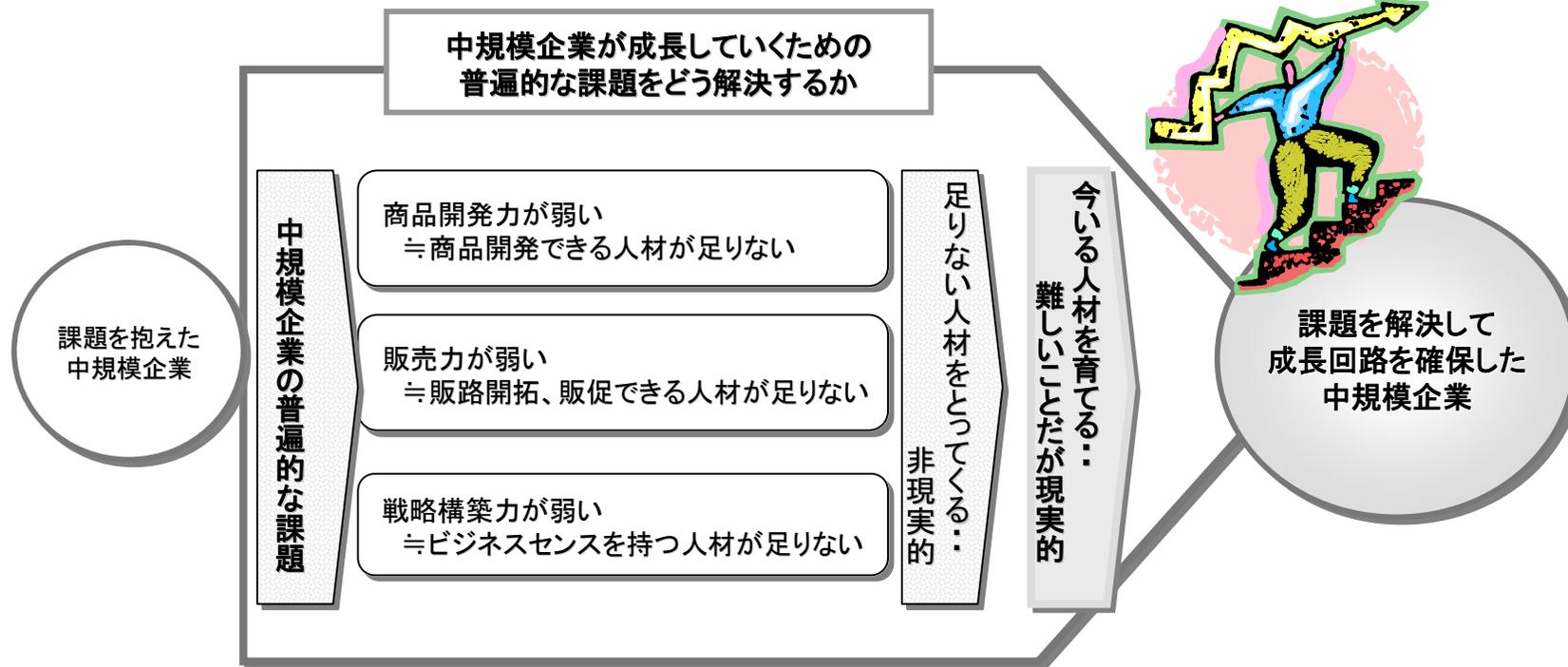
毒にも薬にもならないような教科書的な講義はいたしません。実際に効果があがっている技術や手法しか紹介しません。即実践・即成果を求める経営者ニーズにお応えします。御社のニーズに具体的に答え、完全にカスタマイズします。受講者の皆様を退屈させず、1分たりとも寝させません。手法をカラダで覚えていただくために演習を多用します。人生一度きり。やらずに後悔よりやって反省。明るく元気に楽しく♪



Office McKenzie

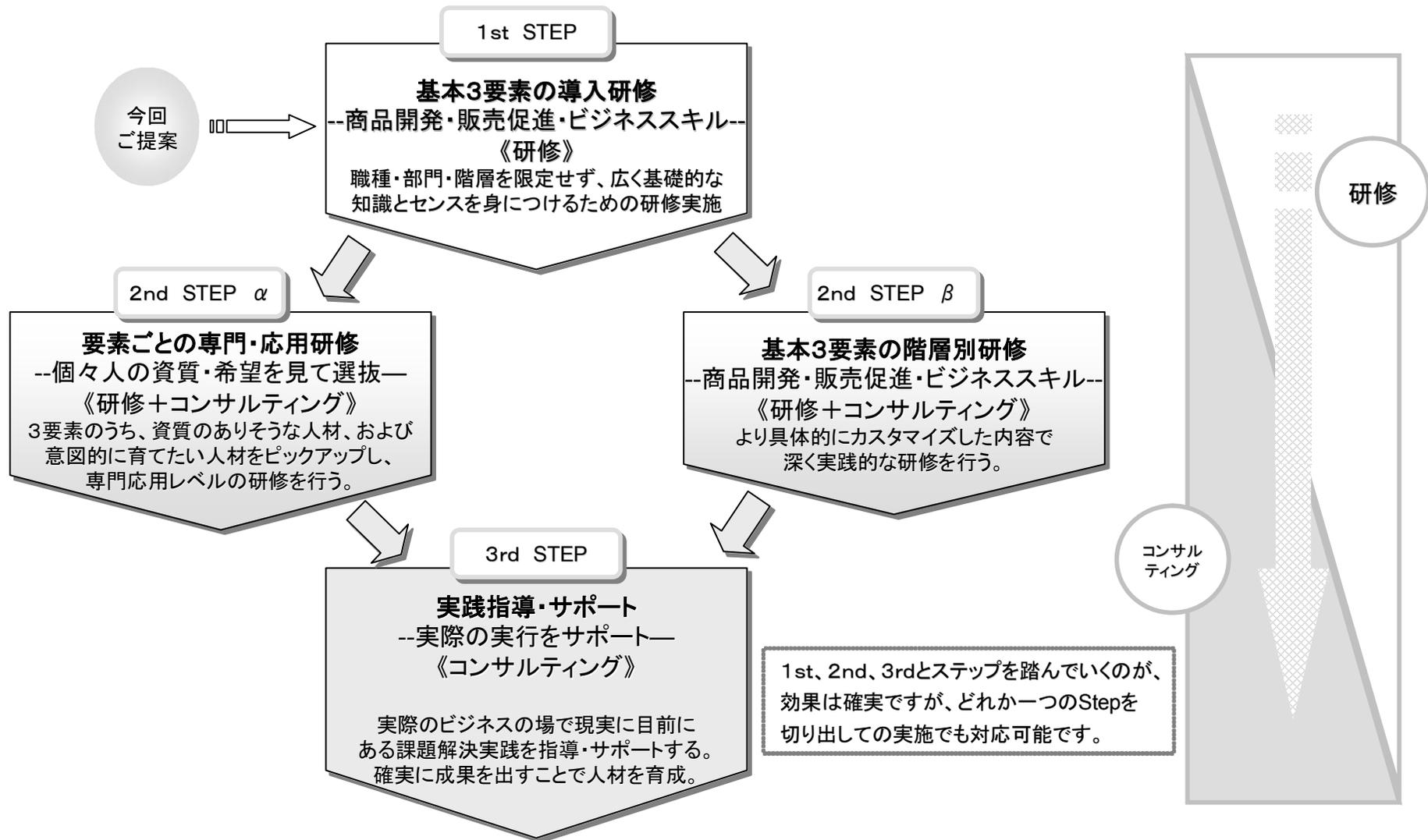
オフィス・マッケンジーが考える「中規模企業に必要な人材育成」

年間売上額が10～100億円程度の中規模企業、特に製造設備を持たないサービス業においては、人材の成長が企業の成長に直接的に大きな影響を及ぼします。人材育成の方向は多岐にわたりますが、人材も時間も資金を潤沢に持たない中規模企業にとっては、優先順位づけを明確に行い、真に必要な人材育成に役立つ研修プログラムを精選して実施することが望まれます。



ゆっくり人材を育て、何人かに一人ものになればよい大企業とは異なり、人的資源に余裕のない中規模企業では、必要な人材を短期のうちに確実に効率的に育成していくことが求められます。

確実に事業成果に結びつけていく人材育成プロセス



『企業として抱える課題が解決され、成果が出る。その過程で人材が育つ。』それがオフィス・マッケンジーがご提案する人材育成です。

オフィス・マッケンジーの『基本3要素』研修

オフィス・マッケンジーとしては、企業活動における人材育成、特に集合研修で獲得すべき目標は、以下の基本3要素であると考えます。

①現場で役立つビジネスセンスを身につける ②売れる商品を作ることができる ③作った商品をきちんと売ることができる
これらのスキル・センスを持った人材はすべての職種・部門・階層に求められるものであり、まさに企業人の基礎として認識すべきものです。

基本コース

①現場で役立つビジネスセンスを身につける

ビジネスセンスコース

概要

マーケティング、財務会計、問題解決、プレゼンテーションを中心とした企業人として必要な知識とセンスを身につけるための実践的なトレーニングを行います。演習、ケーススタディを多用し、知識を詰め込むだけでなく、どう使うかまで踏み込みます。

主なコンテンツ

- ・マーケティング基礎
- ・問題解決技法
- ・プレゼンテーション技術基礎
- ・財務会計、経営分析基礎

②売れる商品を作ることができる

商品開発コース

企業活動の基本となるモノ作りを実践できる人材を養成します。マーケティングリサーチ、アイデア発想、スクリーニング、コンセプトワーク、商品ブラッシュアップ、市場導入などの基礎知識を身につけたうえで、実行をイメージできるよう実践トレーニングを行います。

- ・マーケティング基礎(リサーチ含む)
- ・20の私、20のお客様
- ・アイデア発想法
- ・コンセプトワーク
- ・投資、収支計画
- ・コピーライティング

③作った商品をきちんと売ることができる

販売促進コース

確実かつ有効に市場にアプローチし、働きかけるための手法を身につけ、実践できるようにするためのトレーニングを行います。

- ・マーケティング基礎・応用
- ・SWOT
- ・コピーライティング
- ・目標管理
- ・プレゼンテーション技術基礎・応用

ご要望に応じてコンテンツを抜き出し、オーダーメイド型の研修プログラムを作ることも可能です。



会社概要

- 【会社名】 有限会社 オフィス・マッケンジー
- 【所在地】 岡山県岡山市表町1丁目8-9
- 【設立】 平成17年5月12日
- 【資本金】 300万円
- 【代表者】 児玉健治(代表取締役)
- 【業種】 経営コンサルタント業
- 【事業内容】 企業向け経営コンサルティングサービス、研修事業

講師略歴

児玉 健治(こだま けんじ)

●(有)オフィス・マッケンジー 代表取締役

社団法人中小企業診断協会 岡山県支部 理事

岡山県産業振興財団 中小企業支援センター 専門指導員

岡山県商工会連合会 シニアアドバイザー

【経歴】 昭和59年3月 早稲田大学商学部卒業

同年4月 (株)福武書店(現・ベネッセコーポレーション)入社

平成8年 中小企業診断士登録(商業)

平成17年4月 (株)ベネッセコーポレーション退社

平成17年5月 (有)オフィス・マッケンジー設立 代表取締役就任

【資格】 中小企業診断士

【専門分野】 マーケティング、飲食店経営

新事業・新商品開発、組織・人事政策、創業・経営革新支援

以上